



## **VACATURE TRADER**

Door de snelle groei, de uitbreiding van ons portfolio en de geografische expansie professioneel te kunnen ondersteunen, zijn we op korte termijn op zoek naar ter commercieel talent ter versterking.

Werken bij Beanworks/ Chalo?

Beanworks Seeds & Grains is een jong, dynamisch en enthousiast handelsbedrijf gespecialiseerd in de handel van conventionele en bio-gecertificeerde peulvruchten, zaden, granen & superfoods. Deze voedingsgrondstoffen worden geïmporteerd vanuit origine, geschoond en wereldwijd gedistribueerd met grote aandacht voor een continue controle op de hoogste kwaliteitsstandaarden!

Het doel is het leveren van producten aan topkwaliteit aan de globale voedingsindustrie en het dagelijks monitoren van de continue prijsfluctuaties. We maken dit mogelijk met een jong dynamisch team met een uitgebreide ervaring in de voedingssector.

Chalo® is ons hippe voedingsmerk dat Funky Feel Good Food & Beverages op de markt brengt.

De naam Chalo® betekent "Let's Go, Let's Move Forward" in het Hindi en het is onze missie om de drempel naar gezondere voeding te verlagen door de consument te inspireren om ingrediënten en recepten van andere klimaten en culturen te ontdekken.

We brengen natuurlijke, eerlijke producten op een maatschappelijk verantwoorde, duurzame manier op de markt. De eerste productlijn, vier smaken Indische Chai werden in 2015 gelanceerd en zijn nu reeds in 18 landen verkrijgbaar. Onze nieuwe producten zijn zoete en zoute snacks en originele mixen van bio-peulvruchten, granen en superfoods.

### **Profiel**

- Minimaal Professionele Bachelor of gelijkwaardig door ervaring
- 1-3 jaar ervaring in gelijkaardige commerciële positie (in voeding is een plus)
- Talen zijn een must:
  - o Engels & Frans zijn een absolute must
  - o Duits is een grote plus
- Plantrekker by nature
- People person by heart
- Zeer goede kennis van het Office-pakket
- U kan zowel autonoom als in een teamverband werken
- U bent professioneel, sociaal en vooral een transparant communicator
- Resultaatgericht, organisatorisch sterk en flexibel
- voldoende accuraat om eigen dossiers van A tot Z te kunnen uitvoeren én te beheren



## **Taakomschrijving**

- verkoop van het bestaande productassortiment aan bestaande en nieuwe klanten
- uitbouwen van het portfolio bij een selectie van bestaande klanten door regelmatig telefonisch contact en jaarlijks bezoek; opvolgen van hun behoeften en meedenken met productontwikkeling;
- business development bij nieuwe klanten door koude en warme prospectie door opvolging van beurzen, oude contacten en internet;
- opmaken en opvolgen van contracten en orders;
- plannen en optimaliseren van transport; afstemmen tussen productie, warehouse en de klant.
- kwaliteitseisen van de klant bespreken en afstemmen van productspecificaties
- beheer van inkoop en -verkoop tarieven en optimalisatie kostenbeheersing;
- signaleren van trends en veranderingen in de internationale markt
- Opstellen periodieke mailings

## **Opleiding**

- Een intensieve introductie in de eerste plaats in de administratie van de lopende dossiers op operationeel, documenten en financieel vlak.
- Eens zelfverzekerd in de dossierkennis kan u zich concentreren op haalbare commerciële doelen die vastgesteld worden door een Senior Trader en uzelf. U offreert, volgt offertes op verkoopt en superviseert het ganse proces vanuit een verkoop perspectief. U werkt nauw samen met collega's om uw dossiers op te volgen tot betaald. Een Senior Trader of Partner aan wie u rapporteert zal uw dossiers mee monitoren.
- Door productkennis en marktkennis te vergaren zal u gradueel evolueren naar de positie van Junior Trader. U wordt dan verantwoordelijk voor verdere strategische expansie in uw marktgebied. U ontwikkelt nieuwe verkoop initiatieven, marktopportunities door een dagelijks contact met klanten, leveranciers en collega's in binnen en buitenland en tijdens zakenreizen.

## **Aanbod**

Chalo & Beanworks Seeds & Grains bieden u (evt na een IBO-periode) een contract van onbepaalde duur, een marktconform salaris inclusief groeps- & hospitalatieverzekering. Daarnaast nemen wij het engagement om voor iedere Chalo-en BWSG-medewerker een POP (persoonlijk ontwikkelingsplan) op te stellen waarin de permanente groei van de persoonlijke competenties voorop staan.

## **Interesse?**

Bent u een commercieel talent met een oog voor detail en een passie voor Funky Feel Good Food?

Stuur ons dan zeker onmiddellijk uw volledig en actueel cv en een kort motiverend schrijven waarom u een geschikte Chalito/Beanie bent naar [gita@chalo-inc.com](mailto:gita@chalo-inc.com) en wij nemen zo snel mogelijk contact met u op!